



Werken bij AllTerra BeLux

Sales Engineer België

Onze Groep, Monnoyeur

Tegen 2024 zal de wereld van de Bouw en Industrie een grondige verandering ondergaan. Bedrijven die in staat zijn om zich aan te passen aan de uitdagingen van de digitalisering, worden de koplopers in deze nieuwe wereld. Om onze klanten beter te begeleiden en hen te helpen de veranderingen te begrijpen die de opkomst van nieuwe technologieën met zich meebrengt, op de werven, in de studie bureaus, naast de infrastructuurbeheerders, richtte de Groep Monnoyeur Arkance op.

Wie zijn Arkance, SITECH & AllTerra?

Arkance bestaat uit een Europees netwerk van 630 medewerkers, werkzaam in vier divisies: Arkance Systems, Arkance Optimum, AllTerra en SITECH. SITECH & AllTerra maken dus deel uit van de groep Arkance dat als doel heeft bouwbedrijven in de overgang naar een digitale wereld te begeleiden.

SITECH Belgium is de officiële dealer van Trimble machinesturingssystemen voor België. We bieden ook verschillende diensten aan zoals verhuring, herstellingen, opleiding op de werf of in je bedrijf en jaarlijkse revisies van je toestellen met aflevering van een Trimble conformiteitsattest. Naast machinesturingen van Trimble leveren we ook andere specifieke producten, zoals Spectra Precision lasers, sturingssystemen voor levelers en kilvers; uitrustingen op jouw maat. We zoeken steeds samen met onze klant naar de beste oplossing.

AllTerra Belux is de specialist op het gebied van totaaloplossingen positionering en uitzetwerk, en is actief in België en het Groothertogdom Luxemburg. Een groep deskundigen geeft advies op maat voor een professioneel cliënteel op gebied van toepassingen in landmeetkunde, het bouw- en nutsbedrijf, engineering, hydrografie en waterbouw. AllTerra BeLux is exclusieve verdeler voor België en het Groothertogdom Luxemburg van Trimble geospatial oplossingen. We bieden laserscanners, totaalstations, GPSen bijhorende software en opleiding aan. Naast verkoop bieden we ook verschillende diensten aan zoals verhuring, herstellingen, opleiding op de werf of in uw bedrijf en jaarlijkse revisies van uw toestellen met aflevering van een Trimble conformiteitsattest.

AllTerra Belux, a division of M Technologies Belux nv

Maatschappelijke zetel: Gontrode Heirweg 148b, 9090 Melle

Tel.: +32 (0)9 277 16 00 | info@allterra-belux.com | BE0869518688



Werken binnen de Groep Arkance

Ons kantoor in Melle is momenteel op zoek naar een getalenteerde Sales Engineer voor AllTerra Belux. In deze rol rapporteer je aan de Sales manager.

Als Sales Engineer ben jij dé contactpersoon voor jouw klanten. Je haalt dan ook jouw voldoening uit het uitbouwen en onderhouden van jouw klantenportefeuille.

Jouw verantwoordelijkheden als Sales Engineer zijn:

- Je staat in voor de verkoop van onze producten door middel van gesprekken en demo's.
- Je detecteert de behoeften van de klant en stelt een voorstel op maat voor.
- Je bouwt je klantenportefeuille uit door middel van prospectie.
- Je onderhoudt je klantenportefeuille en stelt nieuwe producten voor.
- Dit gaat steeds over technische producten. Je kan hierbij ook rekenen op de steun van technische collega's waar nodig.

Je profiel:

- Je hebt een eerste succesvolle ervaring (min. 3 jaar) als technisch verkoper in de wereld van de topografie, GIS of als werfleider/landmeter en de ambitie om te starten of verder te evolueren in de verkoopsector.
- Je bent gepassioneerd door technologie in het algemeen en je bent op de hoogte van belangrijke ontwikkelingen/trends.
- Je bent klantgericht.
- Je hebt bij voorkeur een netwerk binnen de studiebureaus, landmeters.
- Je hebt een goede kennis van CRM/ERP-systemen en IT.
- Je spreekt/schrijft onberispelijk Nederlands en/of Frans en beheerst het Engels.
- Je bent bereid je over heel België te verplaatsen.



Wat wij jou aanbieden

Een multiculturele omgeving. Je krijgt de kans om te leren, je expertise te delen, jouw vaardigheden te ontwikkelen en deze uit te wisselen met Belgische en Europese collega's.

- Een sterke bedrijfscultuur. Onze groep is gebaseerd op sterke waarden: respect, moed, ondernemingszin en gezelligheid. Maak deel uit van een 'One Team' bedrijf met een groot Europees project en sterke groei-doelstellingen.
- Loopbaanontwikkeling. Bijdragen aan transversale projecten en profiteren van mobiliteitskansen.
- Extralegale voordelen. Maaltijdcheques van 8 euro, hospitalisatie- en groepsverzekering, gsm met abonnement, bedrijfswagen met tankkaart, vaste en variabele verloning, 20 wettelijke vakantiedagen en 12 ADV-dagen. Alle vakantiedagen zijn vrij in te plannen, er is geen collectieve sluiting.

Kan je jezelf vinden in dit profiel? Contacteer ons dan snel

Stuur jouw CV en motivatiebrief naar jobs.belux@arkance.net en we houden je op de hoogte.